



## **Appel à candidature pour le poste Ingénieur d'Affaires Smart Solutions**

### **Rattachement :**

Rattaché hiérarchiquement à la Direction Commerciale

### **Missions :**

- Assurer les opérations technico-commerciales.
- Piloter tous les projets en cours
- Participer au développement commercial des offres de services à valeur ajoutée de l'entreprise auprès des clients.
- Gérer les cahiers des charges
- Assurer une veille permanente du marché.

### **Tâches :**

#### **La gestion d'une affaire :**

- Provoquer des projets rentables
- Avoir des alliés au sein de l'organisation cliente
- Guider l'équipe interne

#### **L'optimisation du développement commercial :**

- Organiser efficacement une affaire commerciale
- Gérer le portefeuille clients
- Traiter la question de la valeur ajoutée

#### **L'acquisition des accords commerciaux profitables :**

- Présenter une offre à la clientèle
- Préparer la négociation
- Maîtriser la négociation
- Conclure une négociation

### **Exigences du poste :**

- Bac +5 (Ingénieur en Télécommunications, Informatique ou TIC...).
- Bonne connaissance du secteur des télécoms
- Excellentes qualités relationnelles et d'écoute
- Bonne maîtrise du français et de l'anglais
- Rigoureux et aimez travailler en équipe

**Les candidats intéressés, sont priés d'envoyer leurs CV(s) à l'e-mail suivant :**

[recrutement@sotetel.tn](mailto:recrutement@sotetel.tn)

**Dernier délai : 15 juillet 2023**