

## OFFRE DE RECRUTEMENT

### INGENIEUR D'AFFAIRES SMART SOLUTIONS

<b>Poste basée à</b>	Le territoire tunisien.
<b>Domaine</b>	Technique
<b>Profil</b>	Ingénieur
<b>Rattachement</b>	Direction Commerciale/ Direction Générale

#### Mission

- Assurer les opérations technico-commerciales.
- Piloter tous les projets en cours
- Participez au développement commercial des offres de services à valeur ajoutée de l'entreprise auprès des clients.
- Gérer les cahiers des charges
- Assurez une veille permanente du marché

#### Niveau

Ingénieur en Télécommunications, Informatique ou TIC

#### Compétences techniques

- **La gestion d'une affaire :**
  - Provoquer des projets rentables
  - Avoir des alliés au sein de l'organisation cliente
  - Guider l'équipe interne
- **L'optimisation du développement commercial :**
  - Organiser efficacement une affaire commerciale
  - Gérer le portefeuille clients
  - Traiter la question de la valeur ajoutée
- **L'acquisition des accords commerciaux profitables :**
  - Présenter une offre à la clientèle
  - Préparer la négociation
  - Maîtriser la négociation
  - Conclure une négociation

#### Compétences personnelles

- Capacité d'intégration et d'adaptation au milieu de travail
- Bonne connaissance du secteur des télécoms
- Excellentes qualités relationnelles et d'écoute
- Bonne maîtrise du français et de l'anglais
- Sens de la rigueur, de la planification et de l'organisation
- Orientation Client / Résultat
- Gérer les situations d'urgence et hiérarchiser les priorités

