

OFFRE DE RECRUTEMENT

INGENIEUR AVANT-VENTE EN ENERGIE PHOTOVOLTAIQUE

Poste basé au : Territoire tunisien.

Rattachement : Sous-Direction Avant-Vente / Direction Commerciale / Direction Générale

Niveau académique : Diplôme ingénieur, en génie électrique, ou dans un domaine similaire, spécialisation en énergie photovoltaïque ou en énergies renouvelables

Type de contrat : CIVP

Mission

L'Ingénieur Avant-Vente en énergie photovoltaïque soutient l'équipe commerciale en fournissant une expertise technique dans le domaine des solutions solaires. Il/elle est responsable de l'analyse des besoins des clients, de la conception de solutions adaptées, ainsi que de la préparation et de la présentation des offres techniques. L'ingénieur avant-vente garantit également que les solutions proposées respectent les exigences techniques et environnementales des projets, tout en assurant le support aux équipes commerciales et aux clients pour un déploiement optimal des solutions.

Principales responsabilités

- Identifier les besoins spécifiques des clients en énergie photovoltaïque et analyser les contraintes techniques, économiques et environnementales des projets.
- Concevoir des solutions adaptées en utilisant des outils de simulation et d'analyse, tout en tenant compte des spécificités des sites.
- Préparer des propositions commerciales détaillées, incluant les composants, les coûts et les délais de mise en œuvre.
- Réaliser des démonstrations et présentations techniques des solutions photovoltaïques pour les clients.
- Fournir un support technique aux équipes commerciales et les former sur les aspects techniques des solutions proposées.
- Participer à la réponse aux appels d'offres et assurer la conformité des propositions avec les exigences techniques et réglementaires.
- Assurer une veille technologique pour garantir des solutions compétitives et respectueuses des normes.

Compétences techniques

- Maîtrise des systèmes photovoltaïques, des composants et des technologies (panneaux solaires, onduleurs, systèmes de stockage, etc.).
- Compétence dans l'utilisation d'outils de simulation de production d'énergie solaire (PV*SOL, PVsyst, Helioscope, etc.).
- Connaissance des normes et réglementations relatives à l'énergie photovoltaïque et des enjeux environnementaux associés.
- Compétences en analyse de rentabilité, calcul du retour sur investissement (ROI) et estimation des économies d'énergie.
- Connaissance des systèmes de gestion de l'énergie (smart grid, monitoring, etc.).

Compétences personnelles

- Bonnes capacités de communication et de présentation, avec la capacité à vulgariser des concepts techniques pour des non-spécialistes.
- Sens de l'analyse et capacité à résoudre des problématiques techniques complexes.
- Forte orientation client et capacité à travailler en équipe, notamment avec les équipes commerciales et les fournisseurs.

- Autonomie, proactivité et rigueur dans la gestion des projets et des délais.
Capacité à travailler sous pression et à gérer plusieurs projets simultanément.

Atouts supplémentaires

- Certification en conception de systèmes photovoltaïques (ex. : PV installation certification, module de formation CEE, etc.).
- Expérience dans la gestion de projets photovoltaïques (de la conception à l'implémentation).
- Connaissance des systèmes de stockage d'énergie (batteries solaires, solutions hybrides, etc.).
- Compétences en gestion de projet et en négociation

Dernier délai : 9 décembre 2025

