

## OFFRE DE RECRUTEMENT

### INGENIEUR AVANT-VENTE CYBERSECURITE

**Poste basé au :** Territoire tunisien.

**Rattachement :** Sous-Direction Avant-Vente / Direction Commerciale / Direction Générale

**Niveau académique :** Ingénieur en informatique, cybersécurité, réseaux, ou domaine équivalent

**Type de contrat :** CIVP

#### Mission

L'Ingénieur Avant-Vente Cybersécurité sera responsable de la préparation des propositions commerciales et techniques en matière de sécurité des systèmes d'information. Il/elle travaillera en étroite collaboration avec les équipes commerciales pour comprendre les besoins des clients, proposer des solutions adaptées, réaliser des démonstrations et PoC, rédiger des réponses aux appels d'offres, et offrir un support technique continu tout au long du cycle de vente

#### Principales responsabilités

- Analyser les besoins des clients en matière de cybersécurité pour proposer des solutions adaptées.
- Préparer et présenter des offres techniques et commerciales conformes aux exigences des clients.
- Organiser des démonstrations techniques et réaliser des Proof of Concept (PoC).
- Rédiger des réponses aux appels d'offres en conformité avec les attentes clients.
- Sensibiliser les équipes commerciales aux enjeux de cybersécurité et aux solutions proposées.
- Assurer une veille technologique en cybersécurité pour maintenir une expertise à jour.
- Participer à l'évaluation des risques et fournir des recommandations en matière de gestion de la sécurité.
- Offrir un support technique aux clients tout au long du cycle de vente.

#### Compétences techniques

- Connaissance des solutions de cybersécurité (firewalls, VPN, SIEM, DLP, etc.).
- Maîtrise des concepts de gestion des risques et des normes de sécurité (ISO 27001, NIST, etc.).
- Expérience dans l'intégration de solutions de cybersécurité et la mise en place de PoC.
- Connaissance des environnements réseau complexes et des protocoles de sécurité.

#### Compétences personnelles

- Excellentes compétences en communication et capacité à vulgariser des concepts techniques.
- Sens du détail et aptitude à analyser des problématiques complexes.
- Bonnes aptitudes commerciales et orientées client, capacité à défendre une solution face aux clients.
- Autonomie, réactivité, et capacité à travailler sous pression.

#### Atouts supplémentaires

- Certifications en cybersécurité (CISSP, CISM, CEH, etc.).
- Expérience avec des solutions de sécurité spécifiques (Cisco, Palo Alto, Fortinet, etc.).
- Connaissance des solutions Cloud et de la sécurité dans les environnements Cloud (AWS, Azure, etc.).

**Dernier délai : 9 décembre 2025**

